

持続化補助金の活用事例紹介

ゼロからのスタート オンリーワン商品の販路拡大事業



平成25年9月に個人事業としてゼロからハピネス（社名）を立ち上げました。当初は、前職の経験を活かしたカーケア部門と、以前からビジネスチャンスと考えていたオリジナル時計部門の二本柱でスタートしようと考えておりましたが、結果としてオリジナル時計製作で開始しました。起業するたために、一級時計修理技能士の資格を持った優秀な社員を雇い入れ、様々なアイデアでのサンプル品の製作をしていきました。オリジナルの逆回転時計（若返り時計）と共に、美郷町のゆるキャラ「美郷のミズモ」をモチーフとしたオリジナル時計を製作し、12月に試験的にインターネットを使ったネット販売を開始しましたが、訪問者数が少なく売り上げも散々たるものでした。翌年1月から町の観光施設等に委託販売をして頂くこ

とになりましたが、ネット販売同様、売り上げが上がってきませんでした。

そんな中、卒業記念のオリジナルのキーホルダーを作って欲しいと要請され、テスト製作した結果、100個納品させて頂きました。以降オリジナルキーホルダーの製作も手掛けることになり、「美郷のミズモキーホルダー」も



委託販売の商品として店頭に並べさせて頂いております。少しではありますが、売りに貢献しているもの、もっと多くの方に知って頂いて、「オンリーワンの時計でハピネスな時間を過ごして頂きたい」という想いを伝えるためには、販路拡大をしなければと考

えておりました。そうしたところ、「小規模事業者持続化補助金」を知り、日頃からお世話になっていきます美郷町商工会から計画書作成の指導を頂き活用させて頂きました。

この補助金では、次の4点に取り組みました。

- 1 オリジナル時計等の販促用チラシ並びにパンフレットの作成・配布
- 2 情報誌への広告掲載（町内及び近隣地区向け）
- 3 新聞への広告掲載（秋田県全域向け）
- 4 ネット販売システムの構築（全国向け）

美郷町内から県南地区・秋田県内・全国へ向けた販路拡大の取り組みを行いました。

申請準備の中で、自社を見つめ直したり、顧客ニーズと市場動向の把握など、考える場を与えて頂きとても勉強になりました。実績としては、県内をはじめ県外からの注文もわずかではありますが増えてきているという効果がでてきています。

記念品・贈答品・販売促進をはじめ色々な場面で活用できるオリジナル時計。逆回転に回る時計は脳トレにもなり、理・美容室用の鏡時計にもなります。また、美郷町の



れます。そのためには、アイデアを駆使した時計づくりをしながら、色々なことにチャレンジしていくつもりです。また、多くの方に「こんな時計があるんだ」と認知されるよう販路拡大をさらに推進していきたいと思っております。

店主から一言

美郷町商工会

ハピネス

代表 村田 広和



美郷町起業支援室を事務所としております。オリジナル時計やキーホルダーに関して、イメージを共有させて頂く為に、サンプル品を参考にしての打ち合せもしておりますのでお気軽にお越し下さい。

遠方の方にはメール等で対応させて頂いておりますが、納得のデザインで製作させて頂いております。

美郷町六郷字西高方町102の60 美郷町起業支援室1階A室
TEL 0187-88-8975 URL happiness-timer.jp