

県内商工会の活動

県内商工会の事業者に行った指導・支援内容とその成果をご紹介します。

Case Number 06 ニツ井町商工会

事業計画・収支計画作成による 新規創業支援 [事業所名 ドリームズハウス]

指導内容 バイクの修理も手掛ける自動車整備業「ドリームズハウス 田村未希」さんです。はじめに創業の動機やセールスポイント、店舗のイメージについて丁寧に聞き取りを行いました。そして本人に紙に書いてもらい情報を共有し事業計画書、収支計画の作成支援に活用しました。6月に開業後、商工会経理システム「ネットde記帳」導入支援まで行いました。

成果 収支計画を綿密に作成したことで、必要な設備を導入することができました。これにより顧客の多様なニーズに応えることができ、車、バイクを通して一生のお付き合いしていきたい!という田村さんの想いが実現しています。



代表の田村 未希さん

感想 開業までの間、事業計画作成など支援して頂きました。商工会は友人からの紹介でしたが、今は青年部にも加入しており、おかげで仲間がたくさんできました。

Case Number 07 由利本荘市商工会

新規顧客の掘起しにより 次なるステップへ

[事業所名 株式会社 マサカ]

指導内容 これまでは、大手企業等からの受注・製造販売が当社業務の大半を占めていたが、人口減少、新築着工数等の減により受注数が減少。そこで、企業が更なる飛躍をするために、これまで培ってきたノウハウを基に新規顧客の掘起しを計画、「持続化補助金」活用をすすめ、新規顧客の掘起しと当社のPRを目的として展示商談会の実施。また、実施後には継続的に開催していくために専門家派遣事業を活用しより良いものとするための支援も行いました。

成果 「持続化補助金」の採択をいただき、展示商談会の開催に向け、訴求力のあるチラシを作成、昨年11月7日(土)に「冬支度応援キャンペーン」のキャッチコピーの下、展示商談会を開催。取扱い商品の宣伝と技術の紹介により新たな受注を得ることができました。



代表の眞坂 弥さん



「窓の冬支度フェア」の様子

感想 担当の佐藤勇人指導員には、補助金申請にあたり経営計画の各項目ごとに丁寧にアドバイスや活用方法などをご指導いただき、大変感謝しております。事業で実施した展示商談会には、たくさんのお客様に足を運んでいただきました。また、受注に繋がり新しい販売スタイルが開け、新規顧客の取り込みにも繋がったとても有意義なイベントで、当社(株)マサカにとって転機となりました。



Case Number 08 ゆざわ小町商工会

学校教育現場等の ニーズに特化した 企画開発型企業への転進

[事業所名 株式会社 フォラックス教育]



代表の田中 格さん

指導内容 学校教育現場ではハードウェア価格が低下する一方、ソフトウェア費用が上昇しています。そのため機械小売業から企画開発型企業への転身を図り、信頼性、操作性に優れたシステムサービスの提供による競争力の強化のための相談を受け、経営革新計画づくりの支援を行いました。

成果 経営革新計画により開発した指導要録作成ソフト「らくらく指導要録Eduo エデュオ」は県内外の教育委員会への営業で高い評価を得ています。また、自社開発の「野外インバーター」は大手企業への販売に向け試作し、現在交渉中ですが評判は上々です。

感想 積極的に変化へ対応し転進を図ろうと社内が意思統一し、プロジェクトを進めることができました。商工会、専門家のサポートが非常に大きな支援になりました。

